

ИНФРАСТРУКТУРА ЦИФРОВЫХ АКТИВОВ

Рынок криптоактивов

Глобальный рынок вышел на новый этап развития

Мировой рынок цифровых активов превысил **\$3,5 трлн**, подтверждая их интеграцию в традиционную финансовую систему.

Токенизация реальных активов становится ключевым драйвером роста

Объем токенизированных активов на блокчейне (гособлигации, фонды денежного рынка, недвижимость, долговые обязательства) достиг **\$26 млрд.**

Формируется рынок профессионального хранения цифровых активов

Рост институционального капитала формирует спрос на лицензированные кастодиальные решения, обеспечивающие безопасное хранение активов и комплаенс.

Центральная Азия тоже выводит операции в правовое поле

Оборот лицензированных криптопровайдеров в Узбекистане превысил **\$2 млрд.**, в Кыргызстане - **\$20 млрд.** и запущен пилотный проект национального стейблкоина к сом.

Казахстан формирует национальный рынок цифровых АКТИВОВ

Президентом поставлена задача по превращению Казахстана в **международный криптохаб** и развитию токенизации реальных активов.

С 1 мая 2026 года вступил в силу обновленный Закон РК «О цифровых активах»

Закон предусматривает:

- обязательное лицензирование участников рынка;
- отдельное хранение клиентских и собственных активов;
- обязательные процедуры AML/KYT;
- расширение регулирования за пределы экосистемы МФЦА.

Осенью 2026 года будут оцениваться первые результаты реализации нового законодательства. Это создает окно возможностей для запуска и масштабирования лицензированных решений в сфере криптокастодиальных услуг и токенизации активов.

Уникальность решения

Готовая инфраструктура позволяет быстро и безопасно запускать операции с цифровыми активами.



- **CustodianOne** разработан как платформа для хранения цифровых активов, проведения расчетов и дальнейшего формирования регуляторной отчетности.
- Благодаря **готовому API** банки и финтех-компании могут подключиться к платформе за несколько недель без существенных затрат на создание собственной инфраструктуры.
- Платформа **автоматизирует AML/KYT-проверки, обеспечивает контроль всех транзакций и формирует отчетность** в соответствии с требованиями Национального Банка.
- Клиенты получают безопасную среду для работы с цифровыми активами.

CustodianOne снижает затраты на запуск и берет на себя ключевые регуляторные и технологические риски.

Потенциальные пользователи

На первом этапе потенциальными пользователями платформы являются **лицензированные в МФЦА сервисы и участники регуляторной песочницы** (проекты токенизации, трансграничных платежей, криптобиржи, криптообменники).

Ожидаемое принятие Цифрового кодекса может существенно расширить список за счет банков, инвестиционных фондов, строительных компаний и платежных организаций.

Платформа уже вызывает интерес у финансовых организаций за пределами Казахстана.

- В Узбекистане — со стороны коммерческого банка, действующей биржи цифровых активов и компаний, планирующих запустить токенизацию реальных активов.
- В Кыргызстане — со стороны лицензированных криптопровайдеров и двух коммерческих банков.

Предоставляя готовую ИТ-платформу и автоматизированный комплаенс, CustodianOne закрывает потребности как казахстанских игроков в рамках песочницы, так и финансовых институтов в Узбекистане и Кыргызстане, начинающих официальный оборот цифровых активов.

Коммерческий потенциал инфраструктуры

Текущая емкость целевого рынка (Казахстан и СНГ)

Казахстан

По экспертным оценкам совокупный серый и легальный криптооборот в стране оценивается в \$6,8 млрд. Ввод закона от 1 мая принудительно переводит эти потоки в регулируемый периметр.

Региональный рынок

Дополнительный целевой объем формируют рынки Узбекистана (оборот \$2+ млрд) и Кыргызстана (транзакционная активность провайдеров оценивается в \$20 млрд), где также запускается обязательный комплаенс.

Структура доходов CustodianOne

- **Custody Fee** — комиссия за хранение активов.
- **Transaction Fee** — комиссия за операции.
- **Setup & Integration Fee** — разовый платеж, подключение и настройка сервиса для банков и финтех-компаний.
- **API-инфраструктура кошельков** — предоставление API для открытия кошельков организациям для их клиентов.

Коммерческий потенциал инфраструктуры

Прогноз масштабирования при запуске рынка токенизации активов

1%

Доля традиционного рынка, достаточная для формирования значительного объема активов под управлением

- Зарождающийся рынок токенизации реальных активов (недвижимость, права требования, долговые обязательства) кардинально изменит структуру активов под управлением.
- Внедрение Цифрового кодекса РК позволит кастодиану выступать технологическим держателем реестров прав собственности.

Мировые бенчмарки

CustodianOne опирается на проверенную практику инфраструктурных B2B-платформ с поправкой на рынок Центральной Азии.

1 Архитектура бизнеса и операционная маржинальность

Опыт лидеров индустрии Fireblocks и BitGo:

- Компании создают ПО для безопасного управления ключами и хранения активов, а затем монетизируют его через API для банков и финтех-сектора.
- После развертывания базовой версии ПО подключение новых клиентов не требует пропорционального роста операционных расходов.

2 Динамика масштабирования на развивающихся рынках

Опыт аналогичных B2B-платформ в ОАЭ и Латинской Америке:

- В условиях формирующегося регулирования проекты проходят путь до промышленной эксплуатации за 12-18 месяцев.
- За счет B2B-формата и высокой маржинальности проекты выходят на полную окупаемость при подключении первых 3-5 якорных клиентов.

Мировые бенчмарки

CustodianOne планирует расширить список услуг за счет внедрения модуля автоматизации комплаенса и отчетности перед КГД МФ РК для участников рынка цифровых активов. Монетизация сервиса предполагается по модели годовой подписки (около \$400 в год за компанию).

3 Тарифная сетка

Направление услуг	Среднерыночный тариф	Тариф CustodianOne	Финансовое обоснование
Кастодиальное хранение	0.05%-0.4% в год от объема активов	0.1%-0.25% в год	Ставка регрессивная — снижается для клиента при росте объемов хранения.
Выпуск цифровых активов	0.2%-0.7% от объема эмиссии	0.25% разово	Стандартная комиссия за технологическое сопровождение и первичный выпуск активов.
API-инфраструктура кошельков	Фиксированная подписка + транзакционный сплит	Минимальный фикс + процент от оборота операций	Выручка растет пропорционально операционной активности клиентов на рынке.

Финансовая модель

Операционные драйверы и стримы выручки	Год 1	Год 2	Год 3
НАТУРАЛЬНЫЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ДРАЙВЕРЫ			
Кол-во B2B компаний, подключивших API кошельков (ед.)	10	120	450
Объем активов на кастодиальном хранении (\$)	\$15 000 000	\$80 000 000	\$300 000 000
Общий объем выпущенных цифровых активов за год (\$)	\$4 000 000	\$20 000 000	\$100 000 000
Кол-во компаний, купивших модуль налоговой отчетности (ед.)	1	90	380
ФИНАНСОВЫЕ СТРИМЫ ВЫРУЧКИ (REVENUE)			
Стрим 1: Хранение активов	\$15 000	\$80 000	\$300 000
Стрим 2: Комиссии за операции	\$30 000	\$360 000	\$1 350 000
Стрим 3: Разовое подключение	\$10 000	\$50 000	\$250 000
Стрим 4: API-инфраструктура	\$12 000	\$144 000	\$540 000
Стрим 5: Модуль налоговой отчетности	0	\$36 000	\$152 000
ИТОГО ВАЛОВАЯ ВЫРУЧКА:	\$67 400	\$670 000	\$2 592 000

Источники

1. Послание Президента РК К.-Ж. Токаева народу Казахстана (2025 г.) - [Akorda.kz](https://akorda.kz)
2. Национальное агентство перспективных проектов Республики Узбекистан (НАПП) - [Napp.uz](https://napp.uz)
3. Госфиннадзор Кыргызской Республики - fsa.gov.kg
4. Аналитические обзоры Boston Consulting Group (BCG) - www.bcg.com
5. Исследования Fidelity Digital Assets - www.fidelitydigitalassets.com
6. Экспертные материалы по токенизации и цифровым активам в Казахстане - [Youtube.com](https://www.youtube.com)